

上海白虹软件科技股份有限公司 2018 年半年度业绩说明会会议纪要

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、业绩说明会召开情况

上海白虹软件科技股份有限公司（以下简称“公司”）2018 年半年度业绩说明会于 2018 年 9 月 3 日（星期一）下午 14:00-16:30 在上海市浦东新区松涛路 489 号 1 幢 C 座 203 室公司商务会议室召开。

公司财务负责人杨亚男女士，副总经理、董事会秘书何勇先生等高级管理人员出席了会议。

公司股东上海美泰投资管理有限公司、安徽高新同华创业投资基金（有限合伙）等机构，个人股东等参加了此次业绩说明会。

二、会议内容纪要

本次业绩说明会设有三个环节：

（一）副总经理、董事会秘书何勇先生对公司基本情况、2018 年半年度业绩进行了介绍；

（二）副总经理、董事会秘书何勇先生对公司 2018 年半年度业绩情况进行了深度剖析、对公司未来的发展规划进行了介绍；

（三）公司高管与到场投资者就公司 2018 年半年度经营情况、

公司业务及公司未来发展情况进行了互动交流。互动交流的主要内容如下：

Q: 公司 2017 年半年度营业收入和净利润相比同期增长的原因？

A: 报告期内,公司营业收入 2,712.85 万元,上年同期为 1,166.62 万元,比上年同期增加了 1,546.23 万元,增长幅度达 132.54%。本期毛利率为 81.02%,上年同期为 70.28%,毛利率增加 10.74%。公司营业总成本为 4,175.94 万元,上年同期为 4,908.28 万元,比上年同期减少了 732.34 万元。期间费用大幅降低,其中,销售费用较上年同期减少 529.13 万元,减幅为 28.90%。管理费用与研发费用合计较上年同期减少 649.38 万元,减幅为 24.83%,2018 年上半年期间费用已经显著下降。公司净利润为-1,005.91 万元,上年同期为-3,569.23 万元,业绩比上年同期有所改善。

三大业务中互联网取证实现营收 734.25 万元、移动通信取证营收 177.78 万元、警务大数据营收 1,800.82 万元。警务大数据产品逐渐成为公司核心业务产品之一。

2018 年上半年,一方面,公司加大业务的拓展;另一方面,有效的进行成本控制和合理降低费用。

Q: 公司费用是如何进行有效的控制? 2017 年亏损较大的子公司处置情况如何?

A: 两家子公司北京紫硕和四川威达尔 2017 年度经营业绩不达预期,从业务发展出发,公司在 2017 年年末开始逐步进行业务调整和人员优化。2017 年年末员工人数为 245 人。2018 年上半年公司加强

业务调整和人员优化，并对上述两家子公司进行积极处置中。目前，报告期末公司人员规模为 197 人，相应的成本和费用也有所控制和减少。

Q：公司应收账款金额仍然较大，现金流较为紧张，是否存在应收账款无法回收的可能性？

A：2018 年报告期末公司合并资产负债表应收账款 14,207.11 万元，占流动资产的比例为 68.68%，占总资产的比例为 66.19%，比期初应收账款金额减少了 1,229.25 万元。虽然公司客户多为政府机关，其采购经过政府预算审批，支付保障水平较高，但应收账款规模较大会影响运营资金，加大了资金成本，并制约了公司业务规模的扩张。随着公司业务规模的扩大，应收账款可能会进一步增加，如果出现应收账款账期延长或发生坏账的情况，公司将面临流动资金短缺的风险。

对此，公司将继续大力推进成本费用精细化管理，提升经营效率，加大内控制度切实有效执行，加强销售回款力度，积极改善现金流，进一步优化人员结构和绩效考核，改善预算的精准程度和执行效果，保障经营目标的实现。

公司更多的将通过内部回收款项，加强内控管理等工作，积极改善现金流，此外，公司也会适当通过外部融资的方式缓解资金需求。

Q：公司目前的战略发展业务，警务大数据平台的介绍？

A：2018 年，公司继续聚焦警务大数据平台的研发，强化公司核心竞争力，研发推出的警务大数据平台已在广东、贵州、云南、广西等多地公安客户进行推广应用，得到客户高度认同。目前，公司警务

大数据产品逐渐成为公司核心业务产品之一，2018年上半年，警务大数据营收1,800.82万元。

目前，公司警务大数据产品，已推出“归一 2.2 平台”，定位区县公安局基层一线，应用场景更加全面，为案件数据挖掘提供保障，充分满足公安实战化业务应用，能有效满足公安侦查办案实际需求，真正实现智慧警务。

目前，公司归一平台已在广东、贵州、云南、广西等多个省份的地市及区县公安机关投入使用，为案件提供了有效的大数据支撑。同时，归一平台配合党的“十九大”、G20 峰会、金砖会议等重大安保工作，受到安保公安单位高度肯定。为重点城市、区域、场所实现人员预警、维稳防控、反恐防暴，是有效打击犯罪、维护社会稳定的重要防线。

Q：当前所处行业发展的态势分析，公司警务大数据如何抢占市场？为何业务范围下沉，将市场锁定在区县市场？

党的“十九大”报告指出，创新是引领发展的第一动力。习近平总书记指出，推动实施国家大数据战略，加快建设“数字中国”新愿景。公安部部长赵克志指出，深入推进全面深化公安改革，大力实施公安大数据战略，着力建设智慧公安、打造数据警务，提高公安机关核心战斗力，不断推进公安机关社会治理能力的跨越式发展。

以广东省为例，2017 年广东省政府提出在全国率先打造“数字政府”，推动广东省政府治理体系和能力现代化建设走在全国前列的目标。为此，广东省公安厅结合本省公共安全实际情况，提出建设广

东公安智慧新警务。智慧新警务的核心要义就是大数据驱动的警务体制机制革新，是智慧公安、数据警务的广东样本。广东省公安厅制定出台了《广东公安智慧新警务总体规划》，绘就了广东公安科技强警的蓝图，2018年5月，广东省公安厅举办第一期智慧新警务大讲堂确定了四大赋能工程和八大创新应用的攻坚方案等。广东省公安机关把握时代发展脉搏，紧贴公安实践，以“数据文化”理念为导向，以警务机制创新为动力，以云计算、大数据、人工智能等新技术为引领，以基层基础建设为支撑，积极探索实践，勇于改革创新，不断提升社会治安防控体系整体效能，有效防范、化解、管控影响社会治安的突出问题和风险隐患，有力维护了全省社会大局的平安稳定。

由此可见，当前警务大数据的发展是行业所趋。无论从国家各项政策支持还是公安工作顶层设计都在强调，发展国家大数据战略，着力建设智慧公安、打造数据警务，而一线公安实际工作对警务大数据的需求更加迫切。

公司将警务大数据市场定位在区县，主要基于以下几点考虑：

1、区县公安实战工作需求迫切，区县案件较多，区县公安任务繁重、警力紧张；

2、区县公安投入相对较小，经费更加有保证、决策快，且区县项目立项快、实施快、验收快；

3、区县警务大数据市场仍在培育期，区县公安办理案件手段目前仍较为单一，且区县公安缺少数据综合管理。目前服务区县公安厂家相对较少、多警种全警种数据整合厂家更少、且区县警种数据更易

打通融合。

4、公司在区县公安局一级市场竞争力较强，综合实力比白虹强的公司目前还主要服务于部省市一级客户，公司把研发实施销售力量聚焦于服务区县公安局一级市场形成了相对较强的降维竞争，凸显竞争力。

公司多年在公安行业深度耕耘，深刻理解客户需求，瞄准市场方向，定位区县，围绕公安推动智慧警务应用为核心，紧抓 2018 年公安大力发展大数据建设的窗口期，加大警务大数据产品的研发力度，助力客户智慧警务目标的实现，在公安警务大数据的细分市场上争取形成关键业务突破。

上海白虹软件科技股份有限公司

董事会

2018 年 9 月 4 日